

SPECIALITEIT  
VAN 'T HUIS

# JAARROND HANDELS- COMMUNICATIE

## VOOR NOG MEER KWALITATIEVE CONTACTEN MET JE KLANT

De beschikbare tijd bij handelspartners is schaars. Hoe kunnen we de handelspartner, tijdens gesprekken en tussen gesprekken door, nog meer voor ons winnen en verkoopkansen vergroten?

COOKS biedt een professionele en geïntegreerde aanpak van de handelscommunicatie, waarin alle relevante commerciële communicatie wordt samengebracht en op elkaar wordt afgestemd. De communicatie wordt gestructureerd en gefaseerd uitgezet in de tijd en is onderscheidend en eigen, vanuit het DNA van de organisatie.

## DE JAARROND AANPAK IS EEN DOORDACHT PLAN



Wat, wanneer, naar wie en met welk communicatiemiddel

- Meer **contactmomenten**
- Meer **onderwerpen**
- Meer **middelen**
- Meer **profiëren**



- Introducties **doordachter** aanpakken
- **Categorie-expertise** jaarrond uitstralen
- Werk maken van de **bedrijfsgunfactor**
- **Focus** in klantgesprekken

## INTERESSE?

Neem contact op met Anita Verdonk  
via [anita@cookscrossover.com](mailto:anita@cookscrossover.com)  
of bel naar **078-6133000**





# SALES ENABLEMENT



VERKOOP  
HELPEN  
VERKOPEN

# SALES ENABLEMENT

## VAN GEFUNDEERD PLAN TOT IMPACTVOL KLANTCONTACT

Wij helpen verkoop verkopen met inhoudelijk sterke en visueel impactvolle middelen. We ondersteunen Key Account Management en Field Sales Teams tijdens verkoopsgesprekken en tussen verkoopsgesprekken door.

Onze aanpak in Sales Enablement wordt door onze klanten uniek genoemd. Omdat we een sterk strategisch fundament creëren, een brede set van middelen ontwikkelen en zorgen dat wat ontwikkeld is ook goed wordt gebruikt.

*Onze aanpak*



## STRATEGIE



- **Propositiehuis**, overall en kanaalspecifiek, inclusief pijlers en concrete invulling
- **Analyse** (kanaalspecifieke) DMU en verkoopproces
- **Jaarrond** plan, offline en online geïntegreerd
- **Vakmedia** plan
- **Social trade** communicatie plan
- **Marketing Automation**, full service aanpak om klanten en prospects te benaderen met persoonlijke en steeds beter op hun wensen afgestemde content



## REALISATIE



- Ondersteuning **Top2Top meetings**
- Ondersteuning **jaargesprekken**
- Professionalisatie **Field Sales**
- **Introducties** helpen inverkopen
- **Conceptual selling**
- **Trade PR & advertising**
- Overige **trade communicatie**
- **Social trade content** creatie



## IMPLEMENTATIE



- **Intraining** sales
- Sales **monitoring**
- **Social trade content**  
plaatsing & beheer
- Social trade **advertising**
- **Social training** commercie

## COOKS IS OOK GESPECIALISEERD IN

-  SALES ENABLEMENT
-  CATEGORY MANAGEMENT
-  DIGITAL COMMERCE
-  COMMERCIAL EMPOWERMENT

Kijk voor meer informatie op  
[cookscrossover.com](https://cookscrossover.com)